

• CONSEIL INDÉPENDANT EN IA

AI Strategies

L'IA, concrètement, dans votre entreprise.

Diagnostic initial

INVESTISSEMENT

2 500 - 4 000 € HT

DURÉE

1 à 2 semaines

CHARGE CÔTÉ CLIENT

4 à 8 heures
cumulées côté
client

En une phrase

Un audit honnête de 1 à 2 semaines pour savoir si l'IA peut réellement vous aider — y compris si la réponse est non — et repartir avec une feuille de route 6-12 mois claire, priorisée et chiffrée.

Pour qui c'est

Vous dirigez une TPE (5-20 salariés) ou une PME (20-250 salariés). Vous voyez l'IA partout dans les médias, dans les discussions de vos pairs, dans les promesses de prestataires. Vous sentez bien qu'il faut s'y intéresser sérieusement, sans trop savoir comment, à quel coût, ni à quel rythme. Vous n'avez pas le temps de tester quinze outils, pas d'équipe technique dédiée, et vous vous méfiez — à juste titre — des consultants qui parlent de « révolution » sans jamais livrer.

Vous voulez un interlocuteur sérieux, qui regarde vraiment votre métier et vous dit où l'IA peut vous faire gagner du temps, de l'argent ou de la qualité — et où elle ne servira à rien.

Pour qui ce n'est pas

- Si vous attendez d'un consultant qu'il vous promette un retour sur investissement chiffré avant d'avoir mis les pieds chez vous.
- Si vous cherchez une preuve de concept à 1 500 € livrée en trois jours.
- Si votre projet IA est uniquement de réduire votre masse salariale.
- Si vous avez déjà engagé une autre démarche IA et cherchez une contre-expertise gratuite.
- Si vous attendez un consultant qui vous flatte plus qu'il ne vous éclaire.
- Si vous cherchez à externaliser entièrement la décision IA sans impliquer votre équipe.
- Si vous voulez un prestataire joignable 24/7 — nous sommes une équipe à taille humaine, disponible mais pas en permanence.

Dans ces cas, nous préférons vous le dire avant — et passer la main à quelqu'un d'autre.

La question qu'on traite

L'IA est un sujet à la fois immense et flou. Beaucoup de dirigeants l'abordent par le mauvais bout : ils cherchent **un outil** avant d'avoir clarifié **leur problème**. Résultat : six mois plus tard, le projet est dans les limbes, le budget est consommé, l'équipe a perdu confiance.

Le diagnostic initial inverse l'ordre. On part de votre métier, vos processus, vos irritants, vos données. On regarde où l'IA crée vraiment de la valeur — et où elle ne la crée pas. On séquence. À la fin, vous avez une feuille de route que vous pouvez exécuter avec nous, avec un autre prestataire, ou pas du tout.

Notre approche en 5 étapes

Étape	Quand	Ce qui se passe
1. Préparation	J-7	Questionnaire pré-mission, documents transmis, planning des entretiens fixé.
2. Entretien dirigeant + visite	J1	2h avec vous : contexte, enjeux, irritants, vision. Visite des locaux et observation des équipes.
3. Entretiens métier	J2	3 à 5 entretiens de 45 min avec vos collaborateurs clés (manager, commercial, administratif, IT, opérationnel).
4. Audit existant	J3	Cartographie des outils, des données, des processus. Identification des contraintes (RGPD, secret pro, etc.).
5. Restitution direction	J5	Présentation 1h30 : 3 à 5 cas d'usage les plus impactants priorisés, feuille de route, recommandations. Remise du livrable.

Délai total : 1 à 2 semaines calendaires (3 à 5 jours-homme côté AI Strategies, 4 à 8 heures cumulées côté client).

Ce que vous obtenez

- **Note de synthèse dirigeant** — 4 à 8 pages, langage business, vision claire en 10 minutes de lecture.
- **Feuille de route IA 6-12 mois** — 15 à 25 pages PDF avec :
- Cartographie des opportunités IA (matrice Impact × Effort).
- 3 à 5 cas d'usage les plus impactants détaillés (description, retour sur investissement estimé, complexité, prérequis).
- Recommandation de séquençement (par où commencer, dans quel ordre).
- Estimation budgétaire indicative pour chaque cas d'usage.
- Risques transverses (données, équipe, conformité, dépendance).
- Glossaire IA en français accessible.

- **Support de présentation pour la restitution** — 12 à 20 diapositives, prêtes à être repartagées à votre direction.
- **Liste d'actions immédiates** — 5 à 10 actions concrètes à mener dans les 30 jours, qu'il y ait suite ou non.

Investissement

Fourchette : 2 500 - 4 000 € HT.

Le devis est ajusté selon le périmètre exact (nombre de sites, nombre d'entretiens métier, options choisies). Vous ne payez que pour le périmètre que vous demandez.

Modalités de paiement : 30 % à la signature, solde à 15 jours après remise du livrable.

Frais de déplacement : à discuter selon le périmètre.

TVA : 20 % en sus du HT. AI Strategies est assujettie à la TVA depuis mai 2026.

Ce qui est inclus

- Préparation, entretiens, visite, audit, livrable, restitution.
- Jusqu'à 5 entretiens métier (ajustable selon périmètre).
- Une visite sur site (un site).
- 1 mail de relance / question complémentaire post-restitution dans les 30 jours.

Ce qui n'est pas inclus

- La mise en œuvre des recommandations (cela relève de l'accompagnement progressif ou complet).
- La formation des équipes.
- Le développement d'outils ou d'agents IA.
- Audit RGPD complet, audit cybersécurité, audit fiscal — qui relèvent d'experts spécialisés.
- Multi-sites au-delà de 2 (devis dédié sur demande).

Financement possible

Le diagnostic est une mission courte, à coût maîtrisable, dont le retour sur investissement tient seul : il évite typiquement 6 mois d'errance et 30 à 60 k€ de mauvaises décisions sur la suite. Quelques dispositifs publics peuvent ponctuellement réduire la dépense :

Dispositif	À qui	Montant indicatif
Chèque France Num	TPE < 20 salariés	~500 € de prise en charge
Aides régionales	Selon appels à projets numérique / IA en cours	Variable

À noter : le diagnostic relève du conseil, pas de la formation ni de la R&D au sens fiscal strict. Sa dépense est généralement auto-financée. Les dispositifs CII / CIR (crédits d'impôt innovation et recherche) peuvent en revanche s'appliquer aux phases d'intégration ultérieures — votre expert-comptable pilote alors le montage.

Calendrier type

Étape	Délai
Premier appel découverte (gratuit, 30 min)	Sous 1 semaine après votre demande
Proposition chiffrée	Sous 48h après l'appel découverte
Délai de réflexion	À votre rythme
Démarrage de la mission	Sous 2 semaines après signature
Restitution finale	1 à 2 semaines après démarrage
Total	Environ 4 à 6 semaines entre premier contact et livrable

Nos engagements

- 1 Nous vous dirons même si vous n'en avez pas besoin.** Si l'IA n'apporte rien à votre cas, nous vous le disons franchement, et vous repartez avec une feuille de route utile quand même.
- 2 Vous ne payez que ce qui est livré.** Si la mission s'interrompt avant terme, vous payez le travail effectivement réalisé, pas le devis.
- 3 Vos données restent vos données.** Aucun stockage hors locaux chiffrés, aucune donnée nominative ou sensible envoyée dans des modèles hors UE pendant la mission.
- 4 Recommandations neutres.** Nous n'avons pas de partenariat commercial avec Anthropic, OpenAI, Mistral, n8n ou tout autre éditeur. Nos préconisations s'appuient uniquement sur votre cas d'usage.

- 5 **Le livrable est le vôtre.** Vous pouvez l'exécuter avec nous, avec un autre prestataire, ou par vous-même — vous restez pleinement autonome.
- 6 **Vous décidez librement de la suite.** Le livrable est pensé comme une mission autonome — accompagnement avec nous, autre prestataire, ou exécution interne, à votre rythme.

FAQ

1. « 3 000 € pour 1 à 2 semaines, c'est cher. »

3 à 5 jours-homme effectifs, livrable PDF de 15 à 25 pages, restitution direction : c'est un travail de senior aligné sur le marché. Pour comparaison, un cabinet parisien facture entre 1 500 et 2 000 € par jour pour une prestation équivalente, avec frais de déplacement en plus.

2. « Pourquoi pas un audit gratuit ? »

Un audit gratuit n'est pas un audit — c'est un argumentaire commercial déguisé. Nous proposons 1h d'échange initial gratuit pour qualifier mutuellement le besoin. Au-delà, c'est un vrai travail, donc rémunéré.

3. « Vous avez fait combien de diagnostics IA ? »

Nous sommes transparents : AI Strategies se lance en 2026, vous serez parmi nos premiers clients IA. Nos compétences viennent de 20 ans en intégration de systèmes d'information dans l'assurance et la finance, complétées par une certification Machine Learning Engineer obtenue en 2026. Le tarif en tient compte par rapport à un cabinet établi.

4. « Vous garantissez le retour sur investissement ? »

Aucun consultant sérieux ne le fait. Ce que nous garantissons : un livrable lucide, des recommandations argumentées, et un avis honnête (y compris « ce n'est pas le bon moment »). Le retour sur investissement dépend de votre exécution.

5. « Et si je ne veux pas de suite après le diagnostic ? »

C'est parfaitement OK. Le diagnostic est une mission autonome. Vous repartez avec votre feuille de route, vous décidez librement. Nous n'avons pas de mécanisme de rétention forcée.

6. « Si vous tombez sous un bus en cours de mission ? »

Question saine. Nous documentons au fur et à mesure. En cas d'incapacité totale, l'acompte est remboursé. Nous pouvons orienter vers 2-3 confrères de confiance pour reprendre.

7. « Vous aurez accès à des données sensibles ? »

Pendant le diagnostic, nous avons besoin d'accès en lecture sur quelques outils, pas de copie de bases de données. Tout est encadré par un accord de confidentialité standard.

8. « ChatGPT à 20 € par utilisateur, ça suffit pas pour démarrer ? »

Pour un usage individuel, souvent oui. Le diagnostic ne dit pas le contraire. Il identifie les cas où un

outil de plus haut niveau (Claude Team, Mistral souverain, agent métier) apporte une vraie marge — et les cas où ChatGPT seul fait l'affaire.

9. « Mes données peuvent rester en France ? »

Selon le choix techno fait dans la feuille de route. Nous pouvons recommander Mistral (UE), des hébergeurs souverains (OVH, Scaleway, certifiés HDS / SecNumCloud), ou Claude/ChatGPT en versions Team/Enterprise avec engagement no-training, selon votre niveau de sensibilité.

10. « On a déjà essayé un prestataire IA, ça a foiré. »

Très fréquent. Les raisons sont presque toujours les mêmes : périmètre flou, pas de cadrage data, pas de référent côté client, pas de métrique de succès. Le diagnostic est précisément l'antidote à ces quatre erreurs.

11. « On veut un agent IA qui remplace deux personnes. »

Nous allons peut-être vous décevoir : ce n'est pas la philosophie. L'IA bien posée fait gagner 3 à 8h/semaine par salarié sur des tâches bien identifiées. Elle augmente la capacité de chacun, plus qu'elle ne remplace. Si l'objectif est purement de réduire la masse salariale, ce n'est probablement pas le bon outil.

12. « Vous touchez des commissions sur les outils que vous recommandez ? »

Aucune. Aucun partenariat commercial avec les éditeurs. Nos recommandations sont neutres.

Pourquoi nous

- 1 **Profil rare** — 20 ans d'intégration de systèmes d'information dans l'assurance et la finance, complétés par une certification Machine Learning Engineer obtenue en 2026. Bilingue business / technique. Cabinet à taille humaine, avec une chaîne de décision courte et des profils techniques expérimentés du premier appel jusqu'au transfert.
- 2 **Joignables et présents** — vous parlez directement aux personnes qui réfléchissent et qui livrent. Cabinet local, sans décalage horaire.
- 3 **Le conseil honnête comme principe** — « *Nous vous dirons même si vous n'en avez pas besoin.* » Nous ne poussons pas un projet pour remplir un planning.
- 4 **Méthode ancrée dans le réel** — un langage clair et une cartographie de cas d'usage que vous comprenez, dont chaque élément est exécutable en production.
- 5 **Vous restez autonome** — le livrable est le vôtre, exécutable avec ou sans nous.

Notre fondateur

AI Strategies a été fondé par **Cyrille Elie**, qui apporte 20 ans d'expérience en intégration de systèmes d'information dans l'assurance et la finance, complétée par une certification Machine Learning Engineer obtenue en 2026.

Prochaine étape

Un premier appel découverte de 30 minutes, gratuit, sans engagement. On regarde ensemble si le diagnostic initial est pertinent pour votre situation, et à quelles conditions.

→ **Réserver un créneau** : cal.eu/ai-strategies-ce/30min

→ **Email** : contact@ai-strategies.fr

À l'issue de cet appel, soit on se donne rendez-vous pour aller plus loin, soit nous vous disons honnêtement que ce n'est pas le bon moment ou pas le bon sujet — et vous n'aurez rien dépensé.

Contact

AI Strategies — Conseil IA pour PME et TPE

→ contact@ai-strategies.fr

→ ai-strategies.fr

→ Prendre rendez-vous : cal.eu/ai-strategies-ce/30min

« L'IA, concrètement, dans votre entreprise. »

PROCHAINE ÉTAPE**Premier appel : 30 minutes, gratuit, sans engagement.**

Nous regardons ensemble si l'IA peut vraiment vous aider. Si la réponse est non, nous vous le disons.

Réserver un créneau : cal.eu/ai-strategies-ce/30min

Email : contact@ai-strategies.fr

« L'IA, concrètement, dans votre entreprise. »