

• CONSEIL INDÉPENDANT EN IA

AI Strategies

L'IA, concrètement, dans votre entreprise.

Accompagnement complet

INVESTISSEMENT

25 000 - 60 000 €
HT

DURÉE

3 à 6 mois

CHARGE CÔTÉ CLIENT

4 demi-journées par
participant

En une phrase

Un parcours intégré de 3 à 6 mois — diagnostic, formation des équipes, ambassadeurs internes, et un projet d'intégration concret livré en production — pour faire de l'IA un axe structurel mesurable de votre entreprise, sans dépendre d'un patchwork de prestataires.

Pour qui c'est

Vous dirigez une PME de 30 à 200 salariés. Vous êtes convaincu que l'IA est un sujet structurel pour les 2-3 prochaines années. Vous voulez :

- **Un seul interlocuteur** sur la chaîne complète, plutôt que trois prestataires (cabinet conseil + ESN + cabinet de formation) à coordonner.
- **Un projet réellement déployé en production**, dont chaque cycle produit un livrable utilisable.
- **Des équipes alignées et formées** en parallèle du projet, pour qu'il soit adopté.
- **Un cadre d'usage clair** qui survit au consultant.
- **Un retour sur investissement mesurable** dans les 6-12 mois.

Pour qui ce n'est pas

- Si vous voulez une preuve de concept isolée sans formation ni cadre d'usage derrière.
- Si vous n'avez pas de référent interne pouvant s'impliquer 0,5 à 1 jour par semaine.
- Si vous attendez d'externaliser entièrement la responsabilité de la transformation à un consultant.
- Si vous êtes en situation sociale tendue (PSE en cours, conflit syndical actif).
- Si l'objectif principal du projet IA est de réduire votre masse salariale.
- Si vous voulez un prestataire joignable 24/7 — nous sommes une équipe à taille humaine, disponible mais pas en permanence.

Dans ces cas, nous préférons vous le dire avant — et passer la main.

La question qu'on traite

Faire entrer l'IA structurellement dans une PME, c'est un sujet à 4 dimensions qui doivent avancer ensemble :

- 1 **Stratégie** — où l'IA crée de la valeur dans votre business, dans quel ordre, à quel coût.
- 2 **Équipes** — formées, autonomes, avec des relais internes pérennes.
- 3 **Technique** — un projet concret livré, intégré aux outils existants, avec retour sur investissement mesuré.
- 4 **Cadre d'usage** — règles data, processus de validation, pilotage continu.

Si vous traitez ces 4 dimensions séparément (un consultant pour la stratégie, une ESN pour le projet, un cabinet pour la formation), vous perdez en cohérence et en vitesse. Vous payez plus cher pour un résultat plus fragile.

L'accompagnement complet règle les 4 dimensions ensemble, sur 3 à 6 mois, avec un seul interlocuteur de bout en bout.

Notre approche en 6 phases

Phase	Quand	Ce qui se passe
0. Pré-engagement	Avant signature	Diagnostic préalable (s'il n'a pas déjà été fait) ou cadrage initial du projet d'intégration potentiel.
1. Cadrage et acculturation	Mois 1	Réunion de lancement avec votre direction, journée d'acculturation IA collective, démarrage formation, audit data du projet d'intégration.
2. Cycles projet + formation	Mois 2-3	Cycles de 2 semaines, démonstrations en fin de cycle, premier cycle = preuve de concept fonctionnelle. Formation continue en parallèle. Accompagnement des ambassadeurs.
3. Déploiement et adoption	Mois 4-5	Mise en production sur votre infrastructure, tests utilisateurs réels, ajustements, documentation finale.
4. Transfert et plan vague 2	Mois final	Session de transfert au référent interne (4-8h), plan de déploiement « 2ème vague » (prochains cas d'usage), bilan final.
5. Suivi mensuel avec votre direction	Toute la mission	Réunion 2h par mois : indicateurs, blocages, arbitrages stratégiques.

Délai total : 3 à 6 mois selon la complexité du projet d'intégration.

Méthode itérative : cycles de 2 semaines avec démonstrations. Si le premier cycle du projet n'est

pas convaincant, vous pouvez arrêter — vous ne payez que ce cycle.

Ce que vous obtenez

Du volet stratégie + équipes

- **Diagnostic initial intégré** — feuille de route IA priorisée 6-12 mois.
- **Journée d'acculturation IA collective** pour l'équipe entière.
- **Parcours de formation étalé** par groupe métier (4 demi-journées par groupe, jusqu'à 3 groupes).
- **Accompagnement individuel des ambassadeurs IA** (un par service).
- **Bibliothèque de 30 à 50 prompts** personnalisée pour votre métier.
- **Quiz d'évaluation** pré et post pour mesurer la progression.

Du volet projet d'intégration

- **Cadrage technique** — architecture, choix d'outils, hébergement, schéma flux.
- **Cycles de 2 semaines** avec démonstrations fonctionnelles.
- **Solution déployée en production** sur votre infrastructure.
- **Documentation technique** (architecture, dépendances) et **fonctionnelle** (mode d'emploi utilisateur).
- **Tableau de bord de suivi** — usage, performances, coûts API.
- **Code, prompts, configurations** remis intégralement (Git ou archive sécurisée).
- **Plan de maintenance** et estimation des coûts récurrents.

Du volet pilotage + suivi

- **Suivi mensuel avec votre direction** (2h/mois) : indicateurs, blocages, arbitrages.
- **Session de transfert au référent interne** (4-8h dédiées).
- **Plan de déploiement « 2ème vague »** — prochains cas d'usage, séquençement, coûts.
- **Bilan final mission** — note de synthèse, retour sur investissement mesuré, recommandations.

Ce qui est inclus

- Tout le contenu du diagnostic initial.
- Tout le contenu de l'accompagnement progressif (formation, ambassadeurs, bibliothèque prompts).
- Un projet d'intégration livré et déployé en production.
- Suivi mensuel avec votre direction pendant toute la durée de la mission.
- Transfert au référent interne et plan vague 2.
- Une visite sur site (un site).

Ce qui n'est pas inclus

- Coûts récurrents post-déploiement (hébergement, APIs IA) : 50 à 400 €/mois selon volume — à votre charge.
- Maintenance évolutive post-mission (optionnelle) : 200 à 800 €/mois ou tarif à l'usage si vous souhaitez que nous restions impliqués — devis séparé.
- Plus d'un projet d'intégration par mission — focus sur la qualité plutôt que la dispersion.
- Audit RGPD complet, audit cybersécurité, audit fiscal — relèvent d'experts spécialisés.
- Multi-sites au-delà de 1 site (option en devis).
- Frais matériels (salles, vidéoprojecteurs, etc.) — à votre charge.
- Frais de déplacement à discuter selon le périmètre.

Investissement

L'Accompagnement complet se compose de 3 blocs, chacun chiffré séparément :

- 1 **Acculturation et formation des équipes** : 8 000 - 12 000 € HT
- 2 **Projet d'intégration IA** (chatbot, RAG, agent, automatisation) : 4 000 - 60 000 € HT selon la complexité du projet retenu
- 3 **Suivi mensuel avec votre direction** (2h/mois) : 1 500 - 4 000 € HT selon la durée

Fourchette totale : 25 000 - 60 000 € HT.

Le projet d'intégration est cadré ensemble pendant le diagnostic préalable ou les premières semaines du parcours. Vous savez précisément quel est le périmètre de chaque bloc avant signature.

Modalités de paiement : 30 % à la signature, 25 % à la fin de la phase formation (~2 mois), 25 % à mi-projet d'intégration, 20 % à la livraison + acceptation. Pour les missions > 40 000 €, acompte à 50 %.

TVA : 20 % en sus du HT. AI Strategies est assujettie à la TVA depuis mai 2026.

Sortie au premier cycle : si le premier cycle du projet d'intégration n'est pas convaincant à vos yeux (preuve de concept non concluante), vous pouvez arrêter — vous ne payez que ce qui a été livré jusque-là. Cadré dans le contrat.

Ce qui peut faire varier le prix : périmètre de la formation (nombre de personnes, nombre de groupes métier, options), complexité du projet d'intégration (automatisation simple vs RAG complet vs agent multi-étapes profond), durée du suivi avec votre direction, exigence de souveraineté (Mistral, on-premise), multilingue, délai souhaité.

Financement possible

Le retour sur investissement défend la mission

Le levier financier principal de l'accompagnement complet, c'est son retour sur investissement intrinsèque. Pour une PME de 60 salariés et 12 personnes formées qui récupèrent en moyenne 5 heures par semaine (à 50 € de coût horaire chargé), c'est environ 135 000 € de capacité retrouvée par an, sur le seul volet formation. Le volet projet d'intégration ajoute typiquement 3 à 15 heures par semaine récupérées par utilisateur final et une réduction notable des erreurs sur le processus ciblé. Le retour sur investissement projet se mesure en 6 à 12 mois.

Dispositifs publics activables côté entreprise

Quelques dispositifs peuvent venir en bonus selon votre profil. Ils relèvent de la mobilisation côté client (votre expert-comptable, en général) et n'engagent ni délai ni démarche complexe côté AI Strategies :

- **CII (Crédit Impôt Innovation)** — 20 % des dépenses éligibles pour les PME, principalement applicable au volet projet d'intégration. Votre expert-comptable ou un spécialiste fiscal (Innovation Conseils, Sogedev, ACIES) pilote le montage.
- **CIR (Crédit Impôt Recherche)** — 30 % des dépenses éligibles si projet à composante R&D substantielle.
- **France Num** — subventions ponctuelles selon les appels à projets en cours.
- **Aides régionales** — appels à projets numérique / IA, particulièrement pour les PME industrielles ou agroalimentaires.

À noter : aucun de ces dispositifs n'est nécessaire pour justifier la mission. Le retour sur investissement tient seul. Ils peuvent ponctuellement réduire la dépense, sans en être la condition.

Exemple chiffré indicatif

PME industrielle, périmètre « projet RAG documentaire », mission complète à 38 000 € HT :

- Bloc 1 — Formation (~10 500 €) : auto-financé. Retour sur investissement : 12 personnes × ~5h récupérées / semaine × ~50 € × ~45 semaines = environ 135 000 € de capacité retrouvée par an.
- Bloc 2 — Projet d'intégration RAG (~24 000 €) : éligibilité CII (20 % côté client, instruit par l'expert-comptable) → ~4 800 € de crédit d'impôt potentiel.
- Bloc 3 — Suivi avec votre direction, 5 sessions (~3 500 €).
- **Net après CII estimé : ~33 200 € HT** (vs 38 000 € affichés), pour un ordre de grandeur de capacité retrouvée annuelle bien supérieur à la dépense.

Calendrier type

Étape	Délai
Premier appel découverte (gratuit, 30 min)	Sous 1 semaine après votre demande
Diagnostic préalable (recommandé, 1-2 semaines)	Optionnel mais conseillé — ou intégré dans le complet
Proposition chiffrée détaillée	Sous 1 semaine après échange détaillé
Démarrage de la mission	Sous 4 semaines après signature
Fin de mission	3 à 6 mois après démarrage
Suivi maintenance évolutive (optionnel)	Selon besoin, devis séparé
Total	Environ 4 à 8 mois entre premier contact et livraison finale

Nos engagements

- 1 **Nous vous dirons même si vous n'en avez pas besoin.** Y compris pendant le diagnostic intégré : si nous considérons qu'aucun projet d'intégration ne mérite d'être lancé, nous vous le disons avant que vous engagiez la phase d'intégration. On bascule alors, sans frais

d'annulation, sur un format formation seule (8 000 - 15 000 € HT) — la phase d'intégration n'est pas facturée.

- 2 **Sortie possible au premier cycle.** Si la preuve de concept du projet d'intégration n'est pas convaincante à vos yeux à la fin du premier cycle (2 semaines), vous pouvez arrêter. Vous ne payez que ce qui a été livré.
- 3 **Tout vous est livré au fil de l'eau.** Code, prompts, configurations, documentation — vous restez pleinement autonome. Architecture documentée. Référent interne formé. Outils standards (Python, n8n, APIs classiques) — n'importe quel développeur peut reprendre.
- 4 **Vos données restent vos données.** Les outils utilisés ont des engagements explicites de non-entraînement. Pour les données sensibles, recommandations souveraines (Mistral, OVH, Scaleway certifiés HDS / SecNumCloud), voire on-premise selon votre niveau d'exigence.
- 5 **Recommandations neutres.** Aucun partenariat commercial avec les éditeurs (Anthropic, OpenAI, Mistral, n8n, etc.). Préconisations fondées uniquement sur votre cas d'usage.
- 6 **Suivi transparent.** Indicateurs, blocages, arbitrages tous les mois avec votre direction. Indicateurs partagés ouvertement, budget cadré dès le départ.

FAQ

1. « 40 000 €, c'est énorme. »

3 à 6 mois, équipe formée, ambassadeurs, projet déployé, suivi mensuel avec votre direction, transfert, plan vague 2. Pour comparaison, un cabinet parisien équivalent facturerait 80-150 k€ pour la même chose, avec moins de continuité (3 prestataires différents). Vous avez ici un seul interlocuteur de bout en bout.

2. « 6 mois c'est très long. »

La durée dépend du projet d'intégration. Pour un projet simple (processus d'automatisation), c'est 3-4 mois. Pour un projet complexe (RAG complet, agent multi-étapes), c'est 5-6 mois. Compresser tue la qualité — la méthode itérative reste possible, avec cycles plus denses.

3. « Quelle garantie que ça va marcher ? »

Méthode itérative : premier cycle = preuve de concept fonctionnelle à la fin de 2 semaines. Si le premier cycle n'est pas convaincant à vos yeux, vous arrêtez. Vous ne payez que ce cycle. C'est cadré dans le contrat. C'est notre façon de partager le risque sans le diluer.

4. « Vous garantisiez le retour sur investissement chiffré ? »

Pas en chiffres précis — aucun consultant honnête ne le fait. Nous garantissons : projet livré, équipe formée, code remis. Le retour sur investissement dépend de l'usage réel post-déploiement. Le diagnostic intégré sert précisément à valider l'ordre de grandeur du retour sur investissement avant de signer la phase d'intégration.

5. « Vous codez vraiment vous-même ? »

Oui sur l'orchestration, le prompt engineering, les intégrations et la documentation. Pour les briques très spécialisées (computer vision lourde, fine-tuning ML profond), nous pouvons solliciter ponctuellement un confrère du réseau, sous notre responsabilité, avec votre accord explicite.

6. « Et si vous tombez sous un bus ? »

Livrables incrémentaux à chaque cycle (vous gardez tout ce qui est livré). Documentation au fil de l'eau. En cas d'incapacité totale, prorata de remboursement et orientation vers 2-3 confrères de confiance qui peuvent reprendre. Outils standards et open source — n'importe quel développeur peut reprendre.

7. « On va dépendre de vous à vie ? »

Précisément l'inverse. Tout le code, prompts, configs vous sont remis. Architecture documentée. Référent interne formé. Outils standards. N'importe quel développeur peut reprendre. C'est un argument structurant de la mission.

8. « Vos modèles vont être entraînés sur nos données ? »

Non. Les outils utilisés (Claude Team, ChatGPT Enterprise, Mistral) ont des engagements explicites de non-entraînement. Pour les données sensibles, on peut tourner sur Mistral hébergé UE ou même un modèle 100 % on-premise selon votre niveau d'exigence.

9. « Données en France obligatoirement ? »

Possible. Mistral, OVH, Scaleway (certifiés HDS / SecNumCloud selon besoin), Outscale. À cadrer dans la phase de cadrage technique. Ça impacte le coût (+3-8 k€) et parfois la qualité (Mistral est moins puissant que Claude sur certaines tâches), mais c'est un arbitrage explicite assumé ensemble.

10. « Mon équipe doit faire quoi pendant 5 mois ? »

Sur la formation : 4 demi-journées étalées par participant + 1 jour d'acculturation. Sur le projet : 1 référent interne dédié (0,5-1 jour/semaine) + 2-5 utilisateurs finaux pour test (1-2h/cycle). Total raisonnable, gérable.

11. « On n'a pas de DSI, ça pose problème ? »

Pas bloquant. Beaucoup de PME 30-100 salariés n'ont pas de DSI. Le référent interne peut être un n-1 dirigeant, un chef de projet, un IT externalisé. Si vraiment aucun référent crédible, on cale ça en pré-engagement (recruter ou désigner avant de démarrer).

12. « Et si à mi-projet on veut changer le périmètre ? »

Possible mais avec avenant chiffré. Le changement de périmètre tue 50 % des projets IT — il faut donc être discipliné. Nous cadrans les changements via le comité de pilotage mensuel avec arbitrages explicites.

Pourquoi nous

- 1 **UN interlocuteur de bout en bout** — diagnostic + formation + projet + transfert. Une chaîne de décision courte, du devis à la livraison.
- 2 **Profil rare** — 20 ans d'intégration de systèmes d'information dans l'assurance et la finance, complétés par une certification Machine Learning Engineer obtenue en 2026. Bilingue business / technique. Profils techniques expérimentés, du premier appel jusqu'au transfert.
- 3 **Méthode itérative, risque maîtrisé** — cycles de 2 semaines, sortie possible au premier cycle, paiements échelonnés sur les jalons.
- 4 **Le conseil honnête comme principe** — « *Nous vous dirons même si vous n'en avez pas besoin.* » Y compris pendant le diagnostic intégré, si aucun projet ne mérite d'être lancé.
- 5 **Vous restez autonome** — vos ambassadeurs prennent la suite, votre référent est formé, le code est à vous, l'architecture est documentée.

Notre fondateur

AI Strategies a été fondé par **Cyrille Elie**, qui apporte 20 ans d'expérience en intégration de systèmes d'information dans l'assurance et la finance, complétée par une certification Machine Learning Engineer obtenue en 2026.

Prochaine étape

Un premier appel découverte de 30 minutes, gratuit, sans engagement. On regarde ensemble si l'accompagnement complet est pertinent pour votre situation, et à quelles conditions.

Recommandation : si vous n'avez pas encore fait de diagnostic initial, on peut soit le faire en mission préalable (1-2 semaines, 2 500-4 000 € HT), soit l'intégrer directement dans les premières semaines de l'accompagnement complet — selon votre préférence.

→ **Réserver un créneau** : cal.eu/ai-strategies-ce/30min

→ **Email** : contact@ai-strategies.fr

À l'issue de cet appel, soit on convient d'aller plus loin, soit nous vous disons honnêtement que ce n'est pas le bon moment ou pas le bon format pour votre situation — et vous n'aurez rien dépensé.

Contact

AI Strategies — Conseil IA pour PME et TPE

→ contact@ai-strategies.fr

→ ai-strategies.fr

→ Prendre rendez-vous : cal.eu/ai-strategies-ce/30min

« L'IA, concrètement, dans votre entreprise. »

PROCHAINE ÉTAPE

Premier appel : 30 minutes, gratuit, sans engagement.

Nous regardons ensemble si l'IA peut vraiment vous aider. Si la réponse est non, nous vous le disons.

Réserver un créneau : cal.eu/ai-strategies-ce/30min

Email : contact@ai-strategies.fr

« L'IA, concrètement, dans votre entreprise. »